

Alex Fusté

Chief Global Economist Andbank

Aranceles y doble discurso: EE.UU exige reciprocidad. La UE exige apertura mientras mantiene barreras más altas. ¿Conclusión? Hay terreno para negociar y evitar enfoques confrontativos.

El debate sobre la política arancelaria entre la Unión Europea y Estados Unidos ha adquirido una relevancia creciente en los últimos días, especialmente a raíz de las recientes medidas arancelarias impulsadas por la administración estadounidense. En Europa, el discurso mediático enfatiza a diario los aranceles impuestos por EE.UU., presentándolos como una barrera al libre comercio y un desafío a las reglas del sistema multilateral. Sin embargo, en este debate se omite con frecuencia un aspecto fundamental: los aranceles promedio de la Unión Europea son, en muchos casos, superiores a los de Estados Unidos. Esta asimetría en la narrativa pública plantea una cuestión clave sobre la coherencia y la legitimidad de las reclamaciones.

Si bien la UE ha abogado históricamente por una reducción de barreras comerciales, sus propias estructuras arancelarias reflejan un enfoque proteccionista en sectores estratégicos, particularmente en el ámbito agrícola. Este doble discurso distorsiona la percepción del debate y también influye en las posibilidades de alcanzar acuerdos de reciprocidad.

El objetivo de este análisis es aportar claridad a una cuestión que, a menudo, se presenta de manera fragmentada o sesgada. A través de los datos obtenidos del *paper* de la WTO: "Perfiles arancelarios del mundo 2021", hemos podido establecer una comparación de los aranceles promedio y ponderados por comercio en ambas economías. Quizás la principal conclusión es que se pone de manifiesto el margen de maniobra existente para una negociación. En clave positiva, el punto de partida actual debería ser suficiente para alejarnos de enfoques confrontativos. Hay espacio hoy para buscar una mayor coherencia en las relaciones comerciales transatlánticas.

A continuación, les adjunto en tablas el detalle de cómo la Unión Europea y los EE.UU aplican los aranceles a los productos que importan, proporcionando una visión detallada de las tasas arancelarias tanto en promedio como ajustadas por comercio, y su distribución entre productos agrícolas y no agrícolas. Acompaño las cifras con el significado de cada concepto, así como de las conclusiones.



Parte A.1	Arance	les e imp	ortacion	es totales	y por ran	ngos de t	tarifa			
Total			Total	Ag	No Ag	Miembro de la OMC desde			1995	
Consolidado final, promedio simple		3.4	4.8	3.2	Cobertura de la consolidación:			Total 100.0		
NMF Aplicado									No ag	100.0
Promedio simple		2022	3.3	5.1	3.1	Ag: Contingentes arancelarios (en %)				5.9
Promedio ponderado por comercio		2022	2.2	4.4	2.1	Ag: Salvaguardia especiales (en %) 3.0				
Importaciones en millardos US\$ 202		2021	2,700.9	167.3	2,533.6					
Distribución de frecuencias		Exentas	0 <= 5	5 <= 10	10 <= 15	15 <= 25	25 <= 50	50 <= 100	> 100	No AdV
		Líneas arancelarias y importaciones (en %)								en %
Productos agropecuarios										
Consolidados finales		30.2	44.6	12.6	4.6	3.0	1.4	0.4	0.5	41.3
NMF aplicados	2022	30.1	46.5	12.1	4.4	3.3	1.4	0.4	0.6	42.5
Importaciones	2021	36.4	39.4	17.7	3.3	2.3	0.8	0.0	0.1	37.9
Productos no agropecuarios										
Consolidados finales		49.0	25.4	17.0	4.8	1.9	0.5	0.0	0	3.2
NMF aplicados	2022	50.3	25.7	16.1	4.4	1.8	0.4	0.0	0	2.9
Importaciones	2021	56.9	31.5	6.8	1.0	3.0	0.8	0.0	0	8.0

Perfil arancelario de la Unión Europea (UE)

Esta tabla muestra cómo la **Unión Europea** aplica aranceles a los productos que importa

1 Arancel promedic

Arancel consolidado promedio simple: 5.1%

→ No pondera los productos por volumen de comercio, sino que simplemente obtiene el promedio de las tasas arancelarias establecidas a todos los países.

Promedio ponderado por comercio (2022): 2.9%

 \ni Ponderando las tasas arancelarias según el valor de las importaciones, reflejando el impacto real de los aranceles sobre el comercio.

2. Importaciones

Valor total de importaciones en 2021: \$2.244,0 miles de millones

De este total:

Productos agrícolas: \$147,4 mil millones Productos no agrícolas: \$2.096,7 mil millones

3. Distribución de aranceles

Productos agrícolas

31.4% de los productos tienen arancel 0% (libres de impuestos).

10.1% tienen un arancel menor al 5%.

12.0% de los productos tienen aranceles superiores al 25%.

Productos no agrícolas

28.9% de los productos no agrícolas tienen arancel 0%.

63.2% paga menos del 10% en aranceles.

7,9% paga más del 10% en aranceles.

Conclusión

El promedio de las tasas arancelarias establecidas por la UE es más elevado que en EE.UU (5,19 frente a 3,49). Ajustado por comercio, y ponderando las tasas arancelarias según el valor de las importaciones, la UE presenta unos ranceles del 2,996. Significa que los aranceles más altos aplican a productos en los que el volumen de importación es relativamente bajo (y viceversa). Con todo, el arancel promedio ajustado por comercio en Europa sigue siendo mayor que en los EE.UU. En cuanto a productos agrícolas, la UE tiene una política más proteccionista y claramente aplica aranceles mayores. En cuanto a productos no agrícolas la UE también presenta aranceles mayores a los de EE.UU

Perfil arancelario de los EE.UU

Estados Unidos de América

Esta tabla muestra cómo los **Estados Unidos** aplica los aranceles a los productos que importa.

1. Arancel promedio

Arancel consolidado promedio simple: 3.4%

→ No pondera los productos por volumen de comercio, sino que simplemente obtiene el promedio de las tasas arancelarias establecidas a todos los países.

Promedio ponderado por comercio (2022): 2.2%

→ Ponderando las tasas arancelarias según el valor de las importaciones, reflejando el impacto real de los aranceles sobre el comercio.

2. Importaciones

Valor total de importaciones en 2021: \$2.700,9 miles de millones

De este total:

Productos agrícolas: \$167,3 mil millones Productos no agrícolas: \$2.533,6 mil millones

3. Distribución de aranceles

Productos agrícolas

30.2% de los productos tienen arancel 0% (libres de impuestos).

44.6% tienen un arancel menor al 5%.

3.0% de los productos tienen aranceles superiores al 25%.

Productos no agrícolas

49.0% de los productos no agrícolas tienen arancel 0%

42,4% paga menos del 10% en aranceles.

8,6% paga más del 10% en aranceles.

Conclusión

Fuente: https://www.wto.org/spanish/res s/booksp s/world tariff profiles23 s.pdf

Cordiales saludos,

Alex Fusté