

Alex Fusté

Chief Global Economist Andbank

Diario de la ruta arancelaria de la administración Trump

Informe N.º 17 del 17 de febrero de 2025.

Durante el pasado fin de semana, el presidente Donald Trump, en el marco de su estrategia para alcanzar la denominada reciprocidad, anunció su intención de imponer “los **mayores aranceles de la historia** a las **exportaciones de la Unión Europea (UE) hacia Estados Unidos**” si no se alcanzaba un acuerdo para eliminar lo que él considera obstáculos para la comercialización de productos norteamericanos en países terceros.

Lo preocupante aquí es que la reciprocidad, según Trump, va más allá de los aranceles y abordaría también los impuestos al valor agregado (IVA). Y es que regiones como Europa (pero también Japón o India) aplican un IVA muy elevado (cercano al 22%) a productos norteamericanos y el equipo de Trump considera eso como un obstáculo para su comercialización. Si la reciprocidad a la que se pretende llegar finalmente contempla el IVA, el nuevo régimen arancelario de Washington acabaría afectando a **500.000 millones de dólares en productos europeos**, lo que **añadiría unos 105.000 millones de dólares en costos adicionales para los exportadores europeos**, siendo los sectores más afectados el **Automotriz, Maquinaria y farmacéutico**.

En positivo, lo que tenemos encima de la mesa en este momento es la orden de Trump para la elaboración de un plan sobre aranceles recíprocos a países que, según él, tratan injustamente las importaciones estadounidenses. Un plan que debe ser llevado a cabo por el Departamento de Comercio y del que se espera presente sus recomendaciones en abril. Por lo tanto, la UE tiene aún tiempo para negociar, ya que estos aranceles están programados para entrar en vigor el 1 de abril de 2025.

El **Reino Unido**, por su lado, intentará negociar **exenciones** para sus productos de **acero y aluminio**, argumentando su papel fundamental en la defensa y la cadena de suministro manufacturera de EE.UU.. Estados Unidos es un mercado clave para las exportaciones de acero del Reino Unido, con un valor superior a 400 millones de libras anuales, por lo que los nuevos aranceles podrían tener un impacto severo en la industria británica.

Sources 

Saludos cordiales,